臺南市公立下營區賀建國民小學 114 學年度(第一學期)六年級【英閱展風華-PBL 專題式學習】彈性學習課程計畫

專題名稱	彈性課程-下營黑豆銷售王(上)	教學節數	本學期共(21)節				
學習情境	下營是種植黑豆的產地,學區多為種植黑豆農夫,但黑豆滯銷,希望透過多元方式來推廣學生家庭的	黑豆。					
待解決問題 (驅動問題)	如何以推廣下營黑豆,提升黑豆的銷售量?						
跨領域之 大概念	交互作用:探究銷售下營黑豆的方式,進而增加黑豆的銷售量。						
本教育階段 總綱核心素養	E-A3 具備擬定計畫與實作的能力,並以 創新思考 方式,因應日常生活情境。 E-C3 具備理解與關心本土 與國際事務 的素養 ,並認識與包容文化的多元性 。						
課程目標	學生能提出多元的銷售方式來推廣下營黑豆,提升黑豆的銷售量。						
表現任務	任務類型:□資訊類簡報 ■書面類簡報 □展演類 □作品類 □服務類 □其他						
(總結性)	服務/分享對象:□校內學生 □校內師長 ■家長 □社區 □其他						
	任務名稱:下營黑豆銷售王(上)						
	1. 提出一個推廣方式,並製作至少 5 頁的 PPT。						
	2. 向家長進行3分鐘的報告。						
	3. 提出推廣方式的優缺點。						
	PBL 6P 學習架構與模式脈絡圖(各單元問題脈絡)						
(Problem) (Probe) (Powerpoint) (Presentation) (Pond (5)) (5) (5) (5) (5) (1)			思修正 Ponder) (1) 做得更好?				

教學期程 (節數)	單元問題	學習內容(校訂)	學習目標	學習活動	單元任務 (學習評量)	學習資源 (自選編教材或學習單)
	下營黑豆遇到的銷售問	1. 下營黑豆的銷	1. 能找出下營黑豆的	1. 討論下營黑豆的銷售	1.驅使問題:學生	下營黑豆遇到的
	題?	售問題	銷售問題。	問題。	知道下營黑豆的	銷售問題?
			2. 能在小組討論中接	2. 討論下營黑豆為何滯	銷售問題嗎?	
5			納與自己不同的意	銷?	2. 探究問題: 分組	
Э			見。		討論下營黑豆的	
					銷售問題。	
					3. 分享結果:討論	
					發表。	
	訪問班上種植黑豆的家	1. 班上家長種植	1. 能設計訪問稿。	1. 針對下營黑豆的銷售	1. 探究問題:下營	訪問班上種植黑
	長下營黑豆的銷售量如	黑豆的銷售量	2. 能訪問班上家長種	問題設計訪問稿。	黑豆為何滯銷?	豆的家長下營黑
	何?		植黑豆的銷售量。	2. 訪問班上種植黑豆的	2. 分享結果: 彙整	豆的銷售量如
5			3. 能聆聽他人意見,	家長下營黑豆的銷售量	訪談結果,歸納	何?
			表達自我觀點,達	如何,為何滯銷?	出問題及解決辦	
			成共識。	3. 將訪問資料彙整,作	法。	
				成紀錄。		
	有什麼推廣下營黑豆的	1. 推廣下營黑豆	1. 學生透過小組討	1. 製作簡報:各組依據討	1. 探究問題:推廣	有什麼推廣下營
	方式?	的方式	論,提出推廣下營	論結果,將推廣方式製	下營黑豆的方	黑豆的方式?
5			黑豆的方式。	作簡報,讓更多人認識	式?	
5			2. 各組提出一個推廣	下營黑豆。	2. 分享結果: 製	
			方式,並製作至少5	2. 口頭發表: 向家長進	作簡報並向家長	
			頁的 PPT。	行3分鐘的報告。	進行報告。	
5	哪種推廣方式更吸引消	1. 吸引消費者的	1. 學生設計問卷調	1. 彙整各組提出的推廣	解決問題:	哪種推廣方式更
	費者?	推廣方式	查,蒐集哪種推廣	方式,設計問卷調查,	找出能有效推廣	吸引消費者?
			方式更為吸引消費	蒐集哪種推廣方式更為	下營黑豆的方	
			者。	吸引消費者。	式。	
			2. 能聆聽他人意見,	2. 將問卷調查資料彙		

			表達自我觀點,達	整,作成紀錄。		
			成共識。			
	如何做得更好?	整個活動的省思	反省與評鑑整個活動	1. 這學期經歷了哪些過	檢核問題:	如何做得更好?
				程?	反省與評鑑,回	
				2. 過程中有哪些感受	答左列問題。	
1				呢?		
1				3. 過程中有哪些體會與		
				發現?		
				4. 你還可以怎麼做會更		
				好?		

臺南市公立下營區賀建國民小學 114 學年度(第二學期)六年級【英閱展風華-PBL 專題式學習】彈性學習課程計畫

專題名稱	彈性課程-下營黑豆銷售王(下)	教學節數	本學期共(18)節				
學習情境	下營是種植黑豆的產地,學區多為種植黑豆農夫,但黑豆滯銷,希望透過多元方式來推廣學生家庭的黑豆。						
待解決問題 (驅動問題)	如何以推廣下營黑豆,提升黑豆的銷售量?						
跨領域之 大概念	交互作用:探究銷售下營黑豆的方式,進而增加黑豆的銷售量。						
本教育階段 總綱核心素養	E-A3 具備擬定計畫與實作的能力,並以 創新思考 方式,因應日常生活情境。 E-C3 具備理解與關心本土 與國際事務 的素養 ,並認識與包容文化的多元性 。						
課程目標	學生能提出多元的銷售方式來推廣下營黑豆,提升黑豆的銷售量。						
表現任務 (總結性)	任務類型:□資訊類簡報 ■書面類簡報 □展演類 □作品類 □服務類 □其他服務/分享對象:□校內學生 □校內師長 ■家長 □社區 □其他任務名稱:下營黑豆銷售王(下) 1. 架設銷售黑豆網站。 2. 拍攝 3 分鐘的銷售黑豆影片。						
PBL 6P 學習架構與模式脈絡圖(各單元問題脈絡)							
發現問題/定義問題 (Problem) (3) 下營產業文化館網站 為何不吸引人? 探究可能解決方案 (Probe) (5) 分析各個銷售產品網站 的優缺點為何? 操作簡報 (Powerpoint) (5) 如何架設出吸引人的 銷售下營黑豆網站? 製作簡報 (Presentation) (4) 說明各組設計的黑豆銷售網站的特點為何?							

教學期程 (節數)	單元問題	學習內容(校訂)	學習目標	學習活動	單元任務 (學習評量)	學習資源 (自選編教材或學習單)
3	下營產業文化館網站 為何不吸引人?	1.下營產業文化館網站的問題	1. 學生討論下營產業 文化館網站為何不吸 引人。 2. 能在小組討論中接 納與自己不同的意 見。	1. 討論下營產業文化館 網站不吸引人的原因。 2. 討論如何讓下營產業 文化館網站更吸引人。	1.驅使問題:下營 產業文化館網站 為何不吸引人? 2.探究問題:分 組討論下營產業 文化館網站的問題。 3.分享結果:討論 發表。	下營產業文化館 網站為何不吸引 人?
5	分析各個銷售產品網站的優缺點為何?	1. 各個銷售產品網站的優缺點	1. 學生分析各個銷售 產品網站的優缺點為 何。 2. 能聆聽他人意見, 表達自我觀點,達成 共識。	1. 分析各個銷售產品網 站的優點及缺點。 2. 彙整各個銷售產品網 站的優點。	1.探究問題:各個 銷售產品網站的 優缺點為何? 2.分享結果:彙整 各個銷售產品網 站的優點。	分析各個銷售產 品網站的優缺點 為何?
5	如何架設出吸引人的 銷售下營黑豆網站?	1. 銷售下營黑豆網站	1. 能架設出吸引人的 銷售下營黑豆網站。 2. 能聆聽他人意見, 表達自我觀點,達成 共識。	1. 分組設計銷售下營黑豆的雙語網站。 2. 拍攝銷售下營黑豆的雙語影片,並於網站 上播出影片,以吸引 更多人購買下營黑豆。	1.探究問題:如何 架設出吸引人的 銷售下營黑豆網 站? 2.分享結果:架設 出吸引人的銷售 下營黑豆網站。	如何架設出吸引 人的銷售下營黑 豆網站?
4	說明各組設計的黑豆 銷售網站的特點為何?	1. 各組黑豆銷售網站的特點	1. 能說明各組所設計 的黑豆銷售網站的特 點。 2. 能聆聽他人意見, 表達自我觀點,達成	1. 說明各組設計的黑豆 銷售網站的特點。 2. 針對各組所設計的銷 售黑豆網站互相給予回 饋。	解決問題: 架設出 吸引人的銷售下 營黑豆網站。	說明各組設計的 黑豆銷售網站的 特點為何?

			共識。			
	如何做得更好?	整個活動的省思	反省與評鑑整個活動	5. 這學期經歷了哪些過	檢核問題:	如何做得更好?
				程?	反省與評鑑,回	
				6. 過程中有哪些感受	答左列問題。	
1				呢?		
1				7. 過程中有哪些體會與		
				發現?		
				8. 你還可以怎麽做會更		
				好?		